

仙台
開催

(株)キャディッシュ
旅館ホテル経営者セミナー

SEM×LPOで売上アップ！
成功事例満載でお届け！

旅館・ホテルのオーバーチュアを徹底解説！

アクセス & コンバージョン

公式サイト売上倍増を狙え！セミナー

A旅館
静岡県
7室

公式
サイト
売上
比率
510万円
52.9%

B旅館
群馬県
40室

公式
サイト
売上
比率
638万円
26.8%

C旅館
岐阜県
103室

公式
サイト
売上
比率
856万円
11.3%

日時 平成20年12月10日(水) 13:00~17:00 会場 仙台国際センター 小会議室2

ゲスト
講演 I

【東証一部上場】国内最大級の経営コンサルタント会社
株式会社 船井総合研究所
経営コンサルタント 酒井 大介氏

- ★ 逆風の時代の旅館ホテル集客戦略
- ★ いまこそ力相応一番戦略を徹底せよ
- ★ これから5年のインターネット戦略とは？

『目標をカタチに。』サイト活用支援の総合サービス

ゲスト
講演 II

株式会社 アクアウェブ
取締役 青山 直希氏
SEMコンサルタント 松井 隆直氏

- ★ オーバーチュアでアクセス倍増事例！
- ★ 魔法のキーワード選びと広告文作り！
- ★ LPOでコンバージョンを倍増させる！

経営者自らご参加ください 

- インターネットで売上を上げたいが、アクセスが頭打ちで次の一手が欲しい…。
- “オーバーチュア”をやっているけど、もっと良いやり方があるような気がする…。
- 担当者ががんばってくれていると思うが、なかなか成果につながらない…。
- あの「ガンガン売上を伸ばしている施設」がやっていることを知りたい…。
- とにかく、もっとお客様を増やして売上を上げるためのヒントが欲しい！

★ 講座終了後、講師陣(船井総研様/アクアウェブ様/当社)による無料の経営相談も実施いたします。

主催

旅館ホテル向けシステム開発 & HP 製作

株式会社キャディッシュ

〒506-0045岐阜県高山市赤保木町1169-7



0120-489-468



http://www.489ban.net/

12月10日(水)仙台開催！旅館・ホテルのための売上アップセミナー

第1講座

旅館・ホテルの集客戦略～インターネットの時流～

13:00～
13:45

- ★ 逆風の時代を勝ち残る、旅館ホテルの集客戦略とは？
- ★ いまこそ自館の長所(強み)を伸ばして力相応に一番化せよ！
- ★ これから5年、繁盛しつづけるためのインターネット戦略とは？



経営コンサルタント 酒井 大介 (さかい だいすけ) 氏
400名を超える経営専門家を抱え、顧問企業が5,000社にも上る国内最大級のコンサルティング会社。旅館・ホテルのコンサルティング先も多く、インターネットによる売上アップノウハウには定評がある。
“経営者の想いを実現する”ことを第一に考え、1ヶ月のうち20日以上を、各地の企業現場支援にあてる中小企業経営者の参謀。

第2講座

オーバーチュアの極意とLPO～成功事例公開～

14:00～
16:00

- ★ キーワードはお客様の気持ち！予約につながるページの見せ方とは？
- ★ 旅館・ホテルのための「SEO&SEMってなに？」～基礎講座～
- ★ アクセスを倍増させる！宿泊施設のためのキーワード抽出方法とは？



取締役 青山 直希 (あおやま なおき) 氏
株式会社アクアウェブの立上げからの生え抜き。特にシステムまわりに精通しつつ、現在は、サイト立上げから管理運営までトータルな提案を行うwebコンサルタントとして活動中。
SEMコンサルタント 松井 隆直 (まついたかなお) 氏
宿泊予約システム提供会社にてSEM広告を担当。その後、広告代理店を経て株式会社アクアウェブに勤務。現在、SEM広告の管理運用の他、Google Analytics(ログ解析ツール)の管理運用も行う。

第3講座

あの伸びてる旅館は何をしてる？～訪問現場から～

16:10～
16:45

- ★ 全国の旅館・ホテル様の成功事例を超具体的にお伝えします。
- ★ はずしちやいけない、売れるホームページ作りのポイントとは？
- ★ 伸びてる旅館が実践している、プラン企画&集客のアイデア！

株式会社キャディツシュ

代表取締役 千垣内 順 (せんがいと じゆん) 氏

宿泊予約システム「予約番」の全国440ユーザーを支える営業統括責任者。1ヶ月のうち12～15日程度をクライアントである全国の旅館への訪問にあて、業績向上に向けたアドバイスに力を注ぐ。これまでに手がけた旅館・ホテルのホームページ構築は100以上。
具体的事例に基づくアドバイスは、セミナーでも毎回好評を得ている。

まとめ講座 16:45～17:00 明日から売上アップに取り組むために



開催要項

日時・会場



平成20年12月10日(水)

時間: 13:00～17:00

(受付開始12:30～)

仙台国際センター 小会議室2

「博物館・国際センター前」バス停より徒歩1分

仙台駅よりタクシー7分

事務所TEL:022-265-2450

ご参加料金

¥

お1人様 8,400円(税込)

【お申込方法】

- ① 本用紙をFAXまたは専用フリーダイヤルからお申し込みください。
- ② 受け付け後、確認のお電話をさせていただき、請求書を発行いたします。
- ③ お振込み確認後、受講票・会場案内図をお送りいたします。
- ④ 当日、受講票を受付までお持ちください。

お問い合わせ
お申し込み



株式会社キャディツシュ セミナー事務局

TEL:0120-489-468 FAX:0577-35-0202

(平日 9:00～18:00)

(FAXは24時間受け付けております)

お申し込みご記入欄

フリガナ		フリガナ	
会社名		施設名	
電話	() -	FAX	() -
住所	(〒 -)		
ご参加者①	フリガナ	役職	ご参加者②

- ※ お申込受付後、確認のご連絡を行っております。お申込後、万一連絡が無い場合ご一報いただければ幸いです。
- ※ 申し込み用紙のお客様情報は、セミナーのご案内等、当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

▲ お申し込みFAX:0577-35-0202 (24時間受付) ▲